

# LE BULLETIN DE VEILLE

Numéro  
391

14 FEVRIER 2020



# SOMMAIRE

○	<b>INSOLITE</b>	<b>3</b>
	IL BRULE UN MILLION DE DOLLARS EN LIQUIDE POUR NE RIEN LAISSER A SON EX-FEMME	3
○	<b>ACTUALITES</b>	<b>3</b>
	AXA VA CEDER SES ACTIVITES EN EUROPE CENTRALE ET ORIENTALE POUR 1 MILLIARD D'EUROS	3
	ASSURANCE-VIE : AUGMENTATION DE CAPITAL POUR LA FILIALE DE SOCIETE GENERALE	4
○	<b>OFFRES</b>	<b>4</b>
	GROUPAMA ASSET MANAGEMENT LANCE UNE SOLUTION A DESTINATION DES ASSUREURS	4
	EPARGNE DURABLE : UNE OFFRE CROISSANTE POUR LES PARTICULIERS, MAIS TOUJOURS PEU LISIBLE	5
○	<b>DISTRIBUTION</b>	<b>5</b>
	LA NEOBANQUE STARLING LEVE PLUS DE 70 MILLIONS POUR ENFIN SE LANCER EN EUROPE CONTINENTALE	5
○	<b>DIGITAL</b>	<b>6</b>
	YOMONI LANCE SON COMPARATEUR DE PERFORMANCE INTERACTIF	6
	FINTECH : CENTRALPAY DEVIENT EME ET FAIT DU PAIEMENT LE FIL ROUGE DE LA RELATION CLIENT	6
○	<b>PAIEMENTS</b>	<b>7</b>
	QONTO OFFICIALISE LA CARTE X, UNE CARTE BANCAIRE PREMIUM POUR LES PROS	7
	EN FRANCE, LA CRAINTE D'UN MONDE SANS CASH	7
○	<b>REGLEMENTAIRE</b>	<b>8</b>
	BERCY VA MUSCLER SON ARSENAL JURIDIQUE CONTRE LE BLANCHIMENT ET LE FINANCEMENT DU TERRORISME	8
	SOLVABILITE : LA FRONDE DES ASSUREURS FRANÇAIS CONTRE LE STANDARD INTERNATIONAL DE CAPITAL	8
○	<b>RAPPROCHEMENTS</b>	<b>9</b>
	COVEA VEUT RACHETER AUX AGNELLI LE REASSUREUR PARTNERRE	9
	ECOBANK SIGNE UN PARTENARIAT AVEC ALIPAY POUR ETENDRE SON OFFRE DE TRANSFERT D'ARGENT	9

## INSOLITE

### Il brûle un million de dollars en liquide pour ne rien laisser à son ex-femme

10 FEVRIER 2020 – SPUTNIK NEWS

Un journal canadien a raconté l'histoire d'un riche chef d'entreprise qui aurait brûlé plus d'un million de dollars en cash pour ne pas payer la pension alimentaire de son ex-femme.

Bruce McConville, 55 ans, a pris le soin de revendre tous ses biens immobiliers et ses entreprises avant de retirer tout l'argent en liquide. Le montant total de l'opération s'est chiffré à un million de dollars, soit près de 700 000 euros.

Par la suite, il a assuré à la justice avoir tout brûlé après 25 retraits depuis six comptes différents. Le juge a condamné M. McConville à 30 jours de prison pour s'être moqué du tribunal. « [...] Plus particulièrement, je trouve que ce que vous avez fait est moralement répréhensible car ce que vous prétendez avoir fait porte directement atteinte aux intérêts de vos enfants », a ajouté le juge cité par le journal.

Incapable de déterminer dans l'instant les ressources de McConville, la justice n'a pu fixer de pension alimentaire. **EN SAVOIR+**



© Bruce McConville for Mayor

Bruce McConville, 55, from Ottawa claims he burned \$1 million cash to avoid giving it to his ex-wife

## ACTUALITES

### Axa va céder ses activités en Europe centrale et orientale pour 1 milliard d'euros

10 FEVRIER 2020 – LA TRIBUNE

**Axa** va céder à l'assureur autrichien **Uniq** ses activités en **Europe centrale**. Grâce à cette opération, le deuxième assureur européen entend améliorer son ratio de solvabilité d'environ deux points.

Selon cet accord, **Axa** céderait la totalité de ses activités vie et épargne, dommages et retraite en **Pologne, République Tchèque** et **Slovaquie**, « une nouvelle étape importante dans la simplification du profil d'Axa », a-t-il expliqué. En revanche, les activités d'**Axa XL** et **Axa Partners** au sein de ces trois pays ne sont pas concernées par la transaction.

La finalisation de cette vente devrait avoir lieu au cours du quatrième trimestre 2020. Elle devrait améliorer le ratio économique de solvabilité du groupe d'environ 2 points. La transaction ne devrait pas avoir d'impact significatif sur son résultat net, estime l'entreprise.

Pour **Uniq**, cette acquisition apportera 5 millions de nouveaux clients, plus de 2 000 salariés en plus et 800 millions d'euros de primes d'assurances supplémentaires. **EN SAVOIR+**





## Assurance-vie : augmentation de capital pour la filiale de Société Générale

06 FEVRIER 2020 – LES ECHOS

La banque a annoncé avoir injecté 350 millions d'euros dans **Sogecap** pour renforcer la solvabilité de sa filiale d'assurances. Ce chiffre comprend également les bénéfices de l'intégration de provisions pour participation aux bénéfices (PPB), rendue possible par Bercy en fin d'année. Fin 2018.

L'opération de recapitalisation permet d'augmenter la solvabilité de **Sogecap** : le ratio devrait être supérieur à 220% à fin 2019 (160% fin 2018). L'impact reste limité pour la solvabilité (CET1) de sa maison mère, prévient **Générale**. Il est intégré dans le chiffre de 12,7% communiqué ce jeudi.

Sogecap est contrainte de suivre certains de ses concurrents dans l'assurance-vie, obligés de renforcer leurs fonds propres dans un contexte de taux bas. « *Il y a eu un choc des taux en 2019 qu'il a fallu encaisser. Nous avons donc pris les mesures nécessaires pour assurer la solvabilité de Sogecap* », explique Philippe Heim, le directeur général délégué de Société Générale. « *Mais c'est plutôt une mesure de confort. Nous avons volontairement adopté une approche conservatrice de la gestion de notre solvabilité* », précise-t-il.

Dans un environnement de taux durablement bas, la banque de **La Défense** tente de réorienter ses clients épargnants vers des produits en unités de compte. **EN SAVOIR+**

## OFFRES

### Groupama Asset Management lance une solution à destination des assureurs

12 FEVRIER 2020 – LA TRIBUNE DE L'ASSURANCE

**Groupama Asset Management** a annoncé le lancement de **Cristal**, une solution dédiée aux investisseurs du secteur assurantiel.

Il s'agit de la définition d'un OPC dédié, sur mesure, proposé clé en main et conçu comme une allocation additionnelle au sein de l'actif général de l'institution. Logée aux côtés des différentes poches d'allocation, cette « *brique* » assurantielle complémentaire est composée d'actifs traditionnels et a vocation à générer une meilleure visibilité sur les potentiels produits financiers.

L'objectif est de faciliter le pilotage comptable de l'allocation de l'actif général de l'investisseur. Il vise à offrir un accès à des classes d'actifs obligataires traditionnelles mais difficilement investissables en direct par les assureurs pour des raisons comptables liées notamment à la couverture de change. Il vise aussi à constituer une réserve de produits financiers distribuables dans le compte de résultat.

**Cristal** propose une allocation par phase de cycle, pour chaque type d'actif composant le portefeuille. Cette approche a été imaginée afin d'atténuer les risques de provisions pour dépréciation durable (PDD). **EN SAVOIR+**



**Groupama Asset Management lance Cristal, une solution clé en main dédiée aux investisseurs du secteur assurantiel**

Groupama Asset Management propose une "allocation assurantienne tenant compte des contraintes comptables des assureurs, institutions de prévoyance", dont l'objectif est de faciliter le pilotage comptable de leur actif général.

[Lire plus...](#)

Évolution des  
fonds durables

## Épargne durable : une offre croissante pour les particuliers, mais toujours peu lisible

13 FEVRIER 2020 – LA TRIBUNE

L'encours des fonds durables ouverts aux épargnants français a presque doublé en un an. Si l'offre connaît une belle dynamique, elle pâtit encore d'un certain manque de lisibilité avec la coexistence de labels non obligatoires et dont l'objet est souvent mal compris.

Selon **Novethic**, le boom du marché des fonds durables en **France** est tiré par trois moteurs : l'ordre législatif, l'adoption d'une logique de gamme des banques et l'apparition d'une course aux labels à l'échelle européenne.

Si le marché de l'épargne durable distribuée auprès des particuliers connaît aujourd'hui une forte croissance, sa taille reste encore modeste au regard de l'encours total de la gestion investissement responsable en France. Par ailleurs, si l'offre disponible devrait encore se renforcer dans les mois à venir, la question de sa distribution est décisive, car « on ne vend pas des fonds durables de la même manière que les fonds classiques. Cela nécessite tout un bagage », souligne Anne-Catherine Husson Traore, la directrice générale de Novethic.

« Le label **ISR** souffre d'une mauvaise compréhension », reconnaît la directrice générale de Novethic. Son taux de notoriété serait même inférieur à 10%. Créé en 2016 par le ministère des Finances, le label **ISR** vient garantir la qualité des process d'analyse **ESG** mais ne vient pas attester une certaine composition du fonds. **EN SAVOIR+**

## DISTRIBUTION

### La néobanque Starling lève plus de 70 millions pour enfin se lancer en Europe continentale

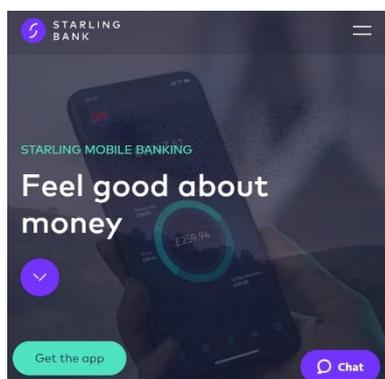
10 FEVRIER 2020 – LA TRIBUNE

La banque mobile, uniquement présente au **Royaume-Uni** pour le moment, revendique 1,25 million de clients particuliers et entreprises.

La néobanque britannique **Starling** vient de finaliser une augmentation de capital de 60 millions de livres (soit environ 70,89 millions d'euros). Cette opération porte le montant total des fonds levés par la banque en ligne à 323 millions de livres (environ 382 millions d'euros). Ce nouveau tour de table a été mené auprès du gestionnaire d'actifs britannique **Merian Global Investors**, de son investisseur historique au capital de plusieurs grandes startups de la finance (**Transferwise**, **Klarna**).

Cet argent frais doit permettre à **Starling Bank** de financer la croissance de ses services dédiés aux entreprises ainsi que son expansion internationale, prévue de longue date et retardée par les incertitudes liées au **Brexit**. La néobanque prévoyait initialement de se lancer en **Irlande**, en **Allemagne** et en **France** dès 2019.

La jeune pousse devra tirer son épingle du jeu face à des concurrents de taille, dont **Revolut**, **Monzo** ou encore **N26**. **EN SAVOIR+**



## DIGITAL

ACCÈS CLIENT

## La gestion d'épargne efficace, simple et transparente

Bien épargner peut prendre du temps et coûte cher. Avec **Yomoni**, c'est simple, nous le faisons pour vous.



Chat

## Yomoni lance son comparateur de performance interactif

11 FEVRIER 2020 – DECIDEURS MAGAZINE

**Yomoni** investissait **La Place**, le point de rencontre dédié aux Fintech au sein du **Palais Brongniart**. A cette occasion, elle a mis l'accent sur la nécessité d'être transparent et pédagogue.

Pour ce faire, la société lance son comparateur de performance par niveaux de risque. Elle a également fait un point sur la manière dont elle intègre l'investissement socialement responsable (**ISR**) à ses offres. **Yomoni** constitue des portefeuilles à partir des produits les mieux notés et privilégie ceux qui adoptent une approche ISR.

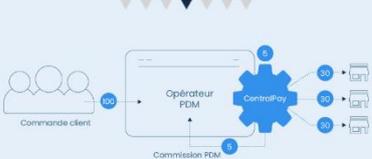
Les produits de Yomoni attirent deux grands types de clientèle : les primo-investisseurs de 30-35 ans, ainsi que les plus de 45 ans rodés à l'investissement. 56% des 200 millions d'encours affichés par Yomoni sont détenus par des clients patrimoniaux, lesquels représentent 25% de la clientèle de la Fintech.

La loi **Pacte** de 2019 offre de belles perspectives pour les années à venir. La société de gestion entend lancer en 2020 un Perin (plan épargne retraite individuel), placement instauré par le législateur. La Fintech s'implique également dans l'initiative PEF (prise de risque de l'épargnant français), qui vise à comprendre davantage comment les habitants de l'Hexagone prennent leurs décisions, de manière à mieux les conseiller. **EN SAVOIR+**

CentralPay

## Fractionnez vos transactions et redistribuez les fonds

Gestion des flux et rémunération de la plateforme



## Fintech : CentralPay devient EME et fait du paiement le fil rouge de la relation client

13 FEVRIER 2020 – FINYEAR

**CentralPay**, expert français en solutions de paiement, devient **Établissement de Monnaie Electronique** et offre une solution de paiement omnicanale complètement unifiée à l'intention des éditeurs de logiciel, marketplaces et e-commerçants européens.

Industries du loisir, secteur culturel, offices de tourisme, agents de voyage, gîtes et campings font face à un processus caractérisé par de longues périodes d'attente entre la réservation, ses règlements successifs et la consommation de la prestation. Pour répondre à ces enjeux, **Centralpay** propose une offre qui vise à gérer et automatiser tous les échanges avec les consommateurs.

CentralPay est facilement intégrable dans les logiciels de réservation. La plateforme accompagne et simplifie l'entrée des marchands. Les clients finaux bénéficient d'un compte de monnaie électronique, leur permettant d'effectuer des achats supplémentaires sans ressaisie du moyen de paiement.

Présents en **France** et bientôt disponibles dans toute l'**Europe**, les services et solutions de paiement CentralPay s'adressent aussi aux e-commerçants rencontrant des problématiques complexes à résoudre. **EN SAVOIR+**

## PAIEMENTS



### Qonto officialise la carte X, une carte bancaire premium pour les pros

12 FEVRIER 2020 – PRESSE CITRON

**Qonto** vient de lever le voile sur la **carte X**, la plus premium de l'offre bancaire destinée aux professionnels. À l'étranger, les avantages affluent.

**Qonto** lance une carte bancaire qui reprend l'ensemble des services et des avantages de banque en ligne que l'entreprise a pu développer au fil du temps. Elle y rajoute ensuite une couche de services qui s'avère très utile pour les entreprises internationales.

La **carte X** supprime définitivement les frais de change. Ainsi, les professionnels en déplacement n'auront plus vraiment de préoccupations sur le coût de leurs dépenses, et le montant limite. D'ailleurs, la carte X ajoute des fonctionnalités pour améliorer le confort des voyages des professionnels. Elle propose aussi un service de conciergerie baptisé « *Clac des doigts* » qui permet aux pros de pouvoir s'épargner les tâches d'organisation classiques en voyage.

Qonto cherche à faire face aux banques traditionnelles. Si elle arrive à égaler ses capacités, elle pourra se différencier avec ses services numériques de nouvelle génération. **EN SAVOIR+**



### En France, la crainte d'un monde sans cash

12 FEVRIER 2020 – LES ECHOS

Pour s'adapter à la baisse de l'usage des espèces, la **Banque de France** a progressivement réduit le nombre de ses caisses qui servent de courroies de transmission dans les territoires.

Le nombre de caisses ne cesse de baisser. La **Banque de France** pourrait supprimer plus d'une dizaine de « caisses » dans le cadre d'un nouveau plan à horizon 2023, qui devrait être présenté aux élus début mai. L'objectif est de faire des économies et de s'adapter au contexte de recul du cash, concurrencé par la carte bancaire et les smartphones.

Historiquement, trois acteurs permettent la circulation et la disponibilité du cash sur le territoire : la Banque de France, les convoyeurs de fonds et les banques. Face au recul du liquide, tous tentent de s'adapter. « *La gestion du cash a toujours reposé sur trois piliers. Si l'un de ces trois piliers ne joue plus son rôle, la situation se complique et l'édifice est menacé* », alerte un banquier.

La perspective d'une nouvelle baisse du nombre de caisses de la Banque de France inquiète les convoyeurs, car elle est synonyme de nouveaux coûts. De leurs avis, leur surcoût annuel dépasse les 10 millions d'euros. Sous pression, ils laissent entendre qu'ils pourraient faire payer la facture aux banques. Une équation qui semble compliquée. **EN SAVOIR+**

## REGLEMENTAIRE



### Bercy va muscler son arsenal juridique contre le blanchiment et le financement du terrorisme

12 FEVRIER 2020 – LA TRIBUNE

Plus grande transparence des « trusts » et des personnes physiques derrière les montages complexes, nouvelles professions obligées de déclarer d'éventuels soupçons d'opérations de blanchiment. Le gouvernement va adopter en conseil des ministres plusieurs dispositions pour renforcer la LAB-FT.

Les mesures, qui transposent une directive européenne élaborée en 2016 après les attentats en **France** et adoptée en avril 2018, visent à la fois à durcir l'arsenal européen et à harmoniser les règles en vigueur dans les Etats membres.

L'objectif est d'éviter les failles en **Europe**. Parmi les nouvelles règles adoptées par la France figurent de nouvelles obligations pour les professions obligées de déclarer à **Tracfin** des opérations qui leur semblent litigieuses. Experts-comptables, banques et assurances, notaires, agents immobiliers, ou encore cercles de jeux, auxquelles vont s'ajouter les greffiers des tribunaux de commerce et les Caisses des règlements péculiaires des avocats (Carpa) devront consulter le registre des bénéficiaires effectifs des personnes morales avant de conclure toute opération avec un client potentiel.

Par ailleurs, la nouvelle réglementation prévoit des dispositions pour certifier les systèmes d'identification à distance. La directive européenne prévoit d'autres mesures sur le contrôle des utilisateurs de cryptomonnaies ou de cartes de paiement prépayées, mais qui sont déjà en vigueur en France. **EN SAVOIR+**



### Solvabilité : la fronde des assureurs français contre le standard international de capital

11 FEVRIER 2020 – L'ARGUS DE L'ASSURANCE

Le conseil exécutif de la Fédération française de l'assurance (**FFA**) ainsi que les assureurs concernés **Axa, Scor, Groupama, Covéa, BNP Paribas Cardif, Crédit Agricole Assurances, Sogecap, CNP** refusent d'appliquer le standard international de capital.

Cette phase dite de « *monitoring* » a été décidée par l'**IAIS** (l'Association internationale des superviseurs de l'assurance) afin de permettre « *la comparaison de l'ICS avec d'autres standards internationaux de capital existants ou en développement* ». Les Américains souhaitent, eux, faire reconnaître l'équivalence de leur méthode dite par « *agrégation* » avec ce standard international.

Le ministre des Finances appelle à « *préserver* » le cadre prudentiel européen « *qui a fait la preuve de son efficacité et est aujourd'hui menacé de disparition au sein d'un standard global qui n'en aurait que le nom* ». Au cœur des inquiétudes : les multiples déclarations des autorités américaines de supervision.

C'est à la **Commission européenne** de décider si elle propose ou non au Parlement et au Conseil européen d'appliquer l'ICS. **EN SAVOIR+**

## RAPPROCHEMENTS



### Covéa veut racheter aux Agnelli le réassureur PartnerRe

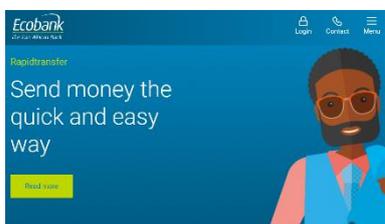
09 FEVRIER 2020 – LES ECHOS

Après son rapprochement avorté avec **SCOR**, le groupe mutualiste français est en négociation exclusive avec **Exor**, le holding de la famille **Agnelli**, pour lui racheter **PartnerRe**.

Devenu un géant en **France** grâce à ses marques bien connues comme **MAAF**, **MMA** et **GMF**, **Covéa** cherche depuis des années un moyen de croître à l'international. Le groupe mutualiste a d'abord voulu s'offrir le réassureur **SCOR**, dont il est actionnaire à hauteur de 8%. Mais les tensions entre les deux groupes ont empêché tout rapprochement.

Dans ce contexte, **PartnerRe** faisait figure de plan B pour Covéa. Ironie de l'histoire, PartnerRe intéressait depuis longtemps SCOR. Le réassureur français aurait ainsi fait une offre à PartnerRe, en proposant une fusion d'égal à égal sur la base d'une valorisation entre 7 et 8 milliards d'euros.

Selon plusieurs sources, Covéa pourrait mettre jusqu'à 9 milliards de dollars sur la table. Lors du rachat de PartnerRe en 2015, le holding de la famille **Agnelli** avait « seulement » déboursé 6,9 milliards de dollars. En attendant, les négociations entre Covéa et **Exor** pourraient durer encore deux à trois semaines. [EN SAVOIR+](#)



### Ecobank signe un partenariat avec Alipay pour étendre son offre de transfert d'argent

14 FEVRIER 2020 – AGENCE ECOFIN

**Ecobank**, le groupe bancaire panafricain basé à **Lomé**, annonce la signature d'un accord de partenariat de transfert d'argent international avec **Alipay**, la première plateforme mondiale de paiement, du **Groupe Alibaba**.

Une nouvelle alliance qui vise à faciliter les transferts immédiats sur **Rapidtransfer**, la solution de transfert d'argent d'**Ecobank**, au profit des utilisateurs de la plateforme **Alipay**. Ceci devrait permettre de diversifier davantage les options offertes aux utilisateurs et de renforcer la qualité des services sur le marché.

« Grâce à notre partenariat avec Alipay, nous tirons davantage parti de la taille et de la capacité de notre écosystème de paiements unifiés à l'échelle mondiale », souligne Nana Abban, Directrice du Pôle Particuliers du groupe. Notons que l'une des principales cibles du groupe est la diaspora africaine, il s'agit « d'étendre cette solution aux travailleurs expatriés exerçant en Afrique, tout en leur offrant les mêmes avantages. »

La nouvelle solution sera déployée sur l'ensemble de ses marchés, notamment 33 pays en **Afrique**, sous réserve des approbations locales requises. [EN SAVOIR+](#)

# LE CONSEIL SUR-MESURE POUR TRANSFORMER ET OPTIMISER VOS ENVIRONNEMENTS LES PLUS COMPLEXES.



*csaconsulting est devenu en plus de 20 ans un partenaire privilégié des principaux groupes bancaires et d'assurance, en France et à l'international. Cultivant une véritable alternative aux grands cabinets de conseil, notre approche est opérationnelle, pragmatique et apporte à nos clients une réelle plus-value en toute objectivité.*

**CONTACTEZ-NOUS**